



SECURITY DEFENSE

Business review

L'actu de la Menace

N° 23 • 07 Septembre 2010

→ L'otage français assassiné par l'Aqmi

Le 24/07 l'Aqmi a donc décidé d'assassiner (ou de laisser mourir ?) l'otage français détenu dans la bande sud sahélienne depuis son enlèvement au Niger il y a plusieurs semaines. Des commandos français avaient vainement tenté de le récupérer, dans une opération conjointe avec les troupes mauritaniennes, marquant ainsi la volonté nouvelle de la France de ne plus accepter de se coucher devant les terroristes, contrairement à ce qui avait été fait récemment encore pour la libération d'otages enlevés dans cette région, s'attirant ainsi les critiques des pays de la zone.

→ La Russie va exporter des missiles tactiques...

...a annoncé Alexandre Mikheïev, directeur général adjoint de la centrale d'exportation d'armements Rosoboronexport (*RIA Novosti*). Les missiles tactiques de haute précision Iskander sont destinés à détruire des cibles basées au sol, dont les missiles montés sur des rampes de lancement, les pièces d'artillerie à longue portée ou les systèmes terrestres de défense antimissile ou antiaérienne. Equiperont-ils bientôt l'Iran ?

→ Les pirates et l'Armada occidentale...

Les pirates somaliens ont détourné le 05/08, après avoir ouvert le feu sur l'équipage de 24 membres syriens et égyptiens, un navire dans le Golfe d'Aden. À l'arrivée des forces anti-piraterie, les pirates ont changé de cap et refusé tout contact radio... Les pirates avaient libéré le 29/07 un cargo turc, capturé au mois de mars, probablement après paiement d'une rançon. Depuis 2008, des dizaines de bâtiments de guerre ont été déployés pour sécuriser le golfe d'Aden, notamment avec l'opération européenne Atalante. Mais les pirates ont progressivement étendu leur rayon d'action, jusqu'aux Maldives vers l'est et dans le canal du Mozambique au sud. Le nombre de navires et de marins actuellement détenus est l'un des plus élevés depuis 2007. Selon des chiffres non officiels, plus de 200 attaques ont eu lieu en 2009, dont 68 prises réussies de bateaux. *Xinhua*

→ Iran: explosions mystérieuses en une semaine...

Une tentative d'assassinat à la bombe contre le président iranien, une attaque contre un pétrolier japonais dans le détroit d'Ormuz, l'usine pétrochimique Pardis Petrochemicals Complex touchée par cinq engins explosifs, un drone iranien qui s'écrase à quelques centaines de mètres de la centrale nucléaire de Bushehr...entre le 28 juillet et le 1^{er} août, quatre incidents visant des lieux stratégiques ont eu lieu en Iran. Apparemment, le groupe, ou le pays, à l'origine de ces attaques cherche à montrer à Ahmadinejad qu'il peut attaquer les endroits les plus sensibles du pays de manière simultanée. *Israël Star*

SOMMAIRE

- > Interview du Général Colas des Francs p.2-3
- > Dans les secteurs p.4
- > Les marchés financiers p.5
- > L'Etat français et la recherche militaire? p.6

AGENDA

- > 14 - 15 Septembre 2010 - Londres, UK
Transec Security Expo 2010
- > 15 - 17 Sept. 2010 - Bangkok, Thaïlande
Intersec
- > 12-15 Octobre 2010 - Dallas, Texas
ASIS International 56th Annual Seminar
- > 25 - 27 Octobre 2010 - Qatar
Milipol Qatar
- > 25 - 29 Octobre 2010 - Paris, France
Euronaval

Plus d'infos

→ Argentine

Selon les services de la zone, la société argentine qui serait en relation (peut-être à son insu) avec des représentants d'Al Qaeda pour équiper les islamistes en drones est NOSTROMO DEFENSA S.A., petite start-up de jeunes talents en difficulté financière...cf. *SDBR 06/04/2010*

Interview du Général Patrick Colas des Francs

Directeur Général du Coges / Eurosatory

◆ **SDBR: Mon Général, quel a été votre parcours avant de présider aux destinées d'Eurosatory ?**

PCF: Entré à Saint Cyr en 1973, j'ai choisi l'arme blindés-cavalerie et j'ai commencé au 2ème hussards. J'ai eu la chance de rejoindre très vite la Légion Etrangère comme lieutenant, au 1er REC à Orange, où j'ai fait une bonne partie de ma carrière. J'ai commandé un escadron à Djibouti et plus tard j'ai commandé le régiment. Entre temps, j'ai passé un Brevet Technique "systèmes d'armes terrestres", je suis passé par l'Etat-major à Paris, spécialisé dans l'armement, avant de me retrouver sur des postes opérationnels en France et outre-mer. A mon troisième séjour à l'Emat* en 2001, j'ai monté, à la demande du Général Marescaux, une cellule de soutien aux exportations d'armement nommée Coopex (coopération soutien aux exportations).

◆ **Quelle était la finalité d'une telle cellule ?**

Lorsqu'une entreprise avait un projet export précis, après une réunion entre l'industriel, la DGA** et l'EMAT, nous mettions sur pied un plan d'aide à l'exportation en direction du prospect (généralement un pays): par exemple, visites de militaires du pays concerné pour voir le matériel en fonction dans un régiment, ou bien démonstration à l'Etranger par des militaires français ; parallèlement l'industriel et la DGA assumaient leur fonction sur chaque dossier. C'est ainsi que nous avons participé à des projets exports nombreux comme la vente du Tigre à l'Australie, etc...

◆ **Etait-ce le constat que certain offices ou associations ne jouent pas leur rôle?**

Dans un projet d'exportation d'une entreprise française, chacun doit jouer son rôle. L'entreprise présente ses produits et assure la partie commerciale, la DGA apporte la caution de l'Etat et quelquefois des aides via la Coface. Que peut faire l'Armée de terre? Tout simplement dire à un client potentiel qu'elle utilise le produit et qu'il peut venir le voir fonctionner chez elle ou en opérations. Elle peut même aller le présenter chez le client, comme personne d'autre ne peut le faire. Lorsqu'on vend le Tigre, on vend aussi le concept d'emploi, la formation des personnels et la doctrine qui va avec. L'armée de terre explique pourquoi elle a réalisé ce type de matériel, pour remplir quelles missions et avec quelle doctrine...Les armées, dans le soutien à l'exportation, ne se substituent donc ni à l'industriel ni à la DGA.

◆ **Et donc un jour vous devenez organisateur de salons...**

Alors que j'étais Officier général et commandais les centres d'entraînement de l'armée de terre (le Centre de Perfectionnement des forces), je reçus un appel de monsieur Bruno Rambaud, Président du Gicat*** à l'époque, me proposant de devenir le directeur du Coges, filiale à 100% du Gicat; ce que j'ai accepté en 2007.

◆ **Ce doit être un grand changement pour vous ?**

C'est un nouveau métier mais un métier passionnant. Un salon c'est une campagne de 2 ans, comme une mission militaire, avec des objectifs à atteindre qu'on se fixe: comment développer des parts de marchés, comment mieux communiquer, où trouver de nouveaux exposants, dans quels domaines étendre le salon (drones, sécurité, médecine opérationnelle)...?

◆ **Eurosatory 2010 a fermé ses portes le 18 juin. Quel en est le bilan ?**

Nous en tirons un bilan très positif. A la fin d'Eurosatory 2008 la crise est très vite arrivée et d'autres salons, du domaine Défense et Sécurité, ont été dans des situations très inconfortables (baisse des exposants et/ou des surfaces, baisse des visiteurs...). C'est pourquoi tout au long des 2 années de préparation du salon 2010, nous avons mené une politique marketing extrêmement agressive: nous nous sommes déplacés sur quasiment tous les salons à l'Etranger pour rencontrer les exposants et les persuader de venir à Eurosatory "le salon où tout se passe". Et puis nous avons essayé de ne pas faire en 2010 un copier-coller du salon 2008, en nous ouvrant par exemple à d'autres domaines.

◆ **Quels domaines en particulier ?**

En premier la sécurité, puisque nous sommes dans un domaine de plus en plus dual, avec des grandes entreprises qui fabriquent à la fois des moyens de défense et des moyens de sécurité. On voit des gendarmes engagés en Cote d'Ivoire, mais on voit aussi l'Armée de terre et la Marine participer à Vigipirate, éteindre des feux de forêt en Corse, faire face aux inondations en Baie de Somme ou assurer la sécurité des grands symposiums internationaux...

* Etat-major de l'armée de terre

** Direction Générale de l'Armement

*** Gicat : Groupement des Industries Françaises de Défense Terrestre et de Sécurité

Suite de l'interview page 3....

Interview du Général Patrick Colas des Francs

Directeur Général du Coges / Eurosatory

.....Suite de l'interview

On voit bien que les domaines Sécurité et Défense sont de plus en plus interpénétrés, ce qui se traduit de manière forte au niveau des équipements. Dans la nomenclature des exposants, cette année un tiers déclare faire des produits de sécurité, ce qui est considérable; certains ne font que cela et d'autres font aussi des produits de Défense. A ce titre nous avons un stand Gendarmerie et un gros pôle drones, car les drones servent aussi bien en Afghanistan qu'à la surveillance des pipelines, à la sécurité industrielle, à la surveillance côtière ou de l'agriculture...

◆ Pourquoi un pôle médical ?

Nous avons installé cette année un pôle médical pour deux raisons. D'abord les opérations se durcissent et malheureusement les troupes engagées en opérations ont de plus en plus de blessés. Ensuite le service de santé des Armées a exposé une ACA (Antenne Chirurgicale Avancée) identique à celle envoyée en Haïti après le tremblement de terre. On voit bien que derrière cette médecine militaire se profilent la médecine de catastrophe et le traitement des "mass casualties". On est totalement là dans la dualité sécurité/défense. C'est donc un domaine dans lequel nous continuerons à nous développer.

◆ Le service de santé des Armées est-il satisfait de sa présence sur Eurosatory 2010 ?

Le service de santé des Armées (SSA) est absolument ravi de sa présence au salon cette année! La France est depuis très longtemps en pointe en matière de médecine militaire, grâce entre autre à la Pharmacie centrale des Armées installée près d'Orléans, grâce à ses recherches et à ses établissements techniques spécialisés. Le SSA a développé des produits uniques au monde, telles les seringues auto-injectantes, telle la production d'oxygène médical (avec Air Liquide) en containers, telle la stérilisation du matériel chirurgical en container...

◆ Y aurait-il là de quoi doper les exportations de la France ?

Cela reste mineur par rapport aux grands programmes d'export, mais c'est important pour les PME concernées. Jusqu'à présent tous ces produits étaient fabriqués en petites quantités, nécessaires et suffisantes pour les besoins des armées. En venant sur le salon, le SSA voulait se faire connaître et améliorer son image, mais aussi explorer les voies d'une commercialisation de tous ces produits. Le SSA a pu rencontrer, à l'occasion du salon, des intermédiaires (sociétés de service ou de logistique) intéressés par cette commercialisation: réunir le matériel, l'acheter aux sous-traitants, prévoir la logistique et le soutien en pièces détachées, traduire les notices techniques pour les pays acheteurs (et ils sont nombreux), envoyer des instructeurs pour former les utilisateurs....

◆ Donc un engouement de pays intéressés par le savoir-faire du SSA. Des pays africains ?

Les matériels, tels que les modules Morphée (kits aérotransportables pour blessés lourds), sont des matériels très haut de gamme et très pointus qui intéressent surtout de très grands pays émergents, qui ne maîtrisent pas encore complètement ces techniques et ont de gros moyens financiers pour s'équiper, mais aussi de "vieux" pays qui n'ont pas su développer à temps ces techniques.

◆ Quel est le bilan chiffré d'Eurosatory 2010 ?

Nous avons réuni 1327 exposants, soit 10% de plus qu'en 2008, sur 143.600m² de surface (+10%). Au niveau fréquentation, 53.566 visiteurs (soit +2,2%) très professionnels sont venus, issus de 135 pays, dont 7.157 représentants des Forces armées et de sécurité de 108 pays. Nous avons eu 126 Délégations officielles (contre 118 en 2008) venant de 71 pays dont une Délégation Union Européenne et une de l'Otan. Elles ont pu apprécier les 350 produits nouveaux présentés pour la première fois par les exposants, ce qui est pour nous très encourageant. Les pays ayant présenté le plus de produits nouveaux sur ce salon sont: la France (400 exposants, soit 100 de plus qu'il y a 20 ans), les Etats-Unis, l'Allemagne, la Grande-Bretagne et Israël (petit pays extrêmement dynamique en recherche et technologies).

Enfin la couverture médiatique a été excellente, avec 636 journalistes des 5 continents, des médias spécialisés mais aussi des médias économiques et industriels, ce qui est nouveau. Nous leur donnons d'ailleurs rendez-vous du 11 au 15 juin 2012 pour une nouvelle édition d'Eurosatory!

Interview réalisée par Alain Establier

Dans les secteurs

→ Eximium prend de l'importance au sein du Groupe familial Gorgé

La holding de l'entrepreneur Michel Baulé, Eximium, a augmenté sa participation à 5% dans le capital du groupe industriel Gorgé (CA 2009 : 206 MEUR), acteur dans la simulation robotique, la protection nucléaire et l'ingénierie industrielle. Spécialiste des systèmes intelligents de sûreté, destinés à agir en milieux hostiles et contraints pour des applications civiles et de Défense, le groupe est ainsi leader dans la robotique de déminage sous-marin (70% du marché).

→ Nouveau directeur stratégique à la DGSE

Rémi Maréchaux, conseiller technique chargé de l'Afrique sub-saharienne à l'Élysée, a été nommé le 04/08 Directeur de la stratégie à la Direction Générale de la Sécurité extérieure (DGSE).

→ EADS Defence & Security fournit un radar naval à Lockheed Martin

EADS a livré un deuxième radar naval TRS-3D à l'entreprise Lockheed Martin pour le programme LCS « Littoral Combat Ship » de la marine américaine. Le premier radar est exploité depuis 1 an à bord de l'USS Freedom, la première frégate LCS, où il a joué un rôle essentiel dans des opérations de lutte contre le trafic de drogue.

→ Morpho (Groupe Safran) remporte un grand succès en Inde

Mahindra Satyam, prestataire de services informatiques et de conseil, et Morpho ont annoncé que le consortium qu'ils dirigent a été choisi par l'UIDAI (organisme indien chargé du projet « numéro d'identification unique ») pour devenir l'un des principaux acteurs de la mise en place du programme Aadhaar, qui doit permettre de sécuriser l'identité des 1,2 milliards de résidents indiens.

→ Thales UK et Intellect lancent un challenge d'innovation en sûreté aérienne

De façon à identifier et aider au développement de nouvelles technologies ou solutions de sûreté aérienne et aéroportuaires en provenance d'individus, de petites ou grandes entreprises, ou de laboratoires universitaires, Thales UK et Intellect UK ont lancé le programme INSTINCT-Technology Demonstrator 2 (TD2): www.intellectuk.org/INSTINCT-TD2.

→ La vente de Mistral à la Russie bute sur le système de communication tactique

Les négociations russo-françaises, sur l'achat de porte-hélicoptères français de classe Mistral, se heurteraient au refus de Paris de vendre les systèmes de transmissions militaires, par satellite aux normes Otan, Syracuse et Fleet-Sat-Com et le radar MRR3D, qui équipent ces navires. *RIA Novosti*

→ Rio Tinto a reçu une offre ferme portant sur 61% d'Alcan EP...

...de la part de fonds affiliés à Apollo Management (51%) et du Fonds Stratégique d'Investissement (10%), Rio Tinto conservant 39%. Alcan EP est un leader mondial dans le développement de produits aluminium innovants à valeur ajoutée destinés à un vaste éventail de marchés dont l'aéronautique.

→ 3M à fond sur la biométrie, marché qui pourrait croître de 20% par an !

3M Système de Sécurité annonce le lancement de l'AT9000, nouvelle génération de lecteur de document extrêmement rapide et compact, destiné à la vérification des documents d'identité. Parallèlement le groupe 3M a annoncé qu'il se portait acquéreur de Cogent (pour 943 millions de dollars) qui conçoit des systèmes automatisés de lecture des empreintes digitales et de la paume de main, et a pour principal client le département US de la Sécurité intérieure.

Quel policier dans notre société ?

C'est le titre de la dernière publication, sous la plume de Mathieu Zagrodzki, de la Fondation pour l'Innovation Politique (www.fondapol.org) qui analyse les évolutions de la police aux Etats-Unis depuis 1970 et en tire un parallèle avec la France. Dommage que l'étude ne compare pas aussi les évolutions des forces de Police dans les pays voisins de la France, qui rencontrent les mêmes problématiques : sentiment d'insécurité, immigration, mafias, trafics de drogue, violence des quartiers....

Est-ce que les européens ne savent pas écrire sur le sujet ou bien la fascination de l'Amérique, pour certaines élites, nous amène à un alignement dans tous les domaines ?

L'insistance sur la corruption massive de la police américaine laisse planer un sentiment bizarre et déplacé sur la Police française. Enfin, le rôle de la Justice n'est pas évoqué alors que c'est l'élément essentiel, dans la chaîne du maintien de l'ordre et de la sécurité publique, sur lequel s'appuie la réussite ou l'échec de toute politique en ce domaine. Est-ce que depuis 15 ans la France réussit mieux que ses voisins en matière de Justice pénale ? On peut en douter...

Les marchés financiers

→ Tendence générale des marchés

Le ralentissement de la croissance américaine est devenu le thème majeur des marchés et les craintes de « double dip » entraînent une remontée de l'aversion au risque avec les conséquences habituelles : forte appréciation du yen et du franc suisse et plus modérée du dollar, baisse des indices boursiers, détente des taux sur les emprunts les mieux notés. Ces mouvements ont été d'autant plus spectaculaires (notamment sur les taux longs, avec des records historiques sur les emprunts d'état allemands et français) que les marchés de fin août étaient particulièrement creux. Même si la faiblesse persistante du marché immobilier (avec des ventes de logements très basses en juillet, 1^{er} mois ne bénéficiant plus du tout de la prime aux primo-accédants) est inquiétante, le ralentissement de la croissance américaine était largement prévisible (moins de stimuli provenant du plan de relance, reconstitution des stocks suffisante) et devrait déboucher sur une croissance structurellement faible. Les marchés, qui se font actuellement peur avec des scénarios déflationnistes, ne devraient pas tarder, à la faveur de statistiques plus grises que noires, à en prendre acte.

Les Leaders du secteur Security & Defense

Nom	Pays	Cours au 31/12/09	Cours au 15/07/10	Cours au 02/09/10	▲ / ▼	Depuis le 01/01/10
Rheinmetall	DE	44,74	48,14	45,13	▼	1%
Samsung Electronics	DE	234,73	267	245	▼	4%
Siemens	DE	60,61	74,89	73,61	▼	21%
Alcatel-Lucent	FR	2,38	2,15	2,14	▼	-10%
Bull	FR	3,06	2,8	2,46	▼	-20%
Dassault Aviation	FR	525	599	603,99	▲	15%
EADS	FR	14,09	16,58	18,27	▲	30%
Gemalto	FR	30,5	30,78	29,05	▼	-5%
Radiall	FR	43,1	62,5	76,14	▲	77%
Safran	FR	13,69	20,74	20,36	▼	49%
Thales	FR	35,94	26,18	25,37	▼	-29%
Finmeccanica	IT	11,19	8,69	8,11	▼	-28%
Hitachi Ltd	JP	284	350	353	▲	24%
Mitsubishi Electric	JP	685	737	678	▼	-1%
Panasonic	JP	1325	1170	1082	▼	-18%
Sony	JP	2670	2530	2427	▼	-9%
Assa Abloy	SW	137,8	160,8	154,6	▼	12%
Axis AB	SW	83,75	88,5	86,25	▼	3%

Nom	Pays	Cours au 31/12/09	Cours au 15/07/10	Cours au 02/09/10	▲ / ▼	Depuis le 01/01/10
Saab Group	SW	118	92,65	95	▲	-19%
Volvo AB	SW	61,45	90,65	89,4	▼	45%
Babcock Int Group	UK	596	624	524,5	▼	-12%
Bae Systems	UK	359,5	315,2	313,1	▼	-13%
Qinetiq Group	UK	162,4	126,2	113,1	▼	-30%
Ultra Electronics	UK	1375	1554	1732	▲	26%
Cisco Systems	US	23,94	23,62	20,62	▼	-14%
Elbit Systems	US	65,05	50,57	50,5	▼	-22%
General Dynamics	US	68,17	60,99	58,55	▼	-14%
Honeywell International	US	39,2	41,21	41,84	▲	7%
Ingersoll Rand	US	35,74	34,36	34,14	▼	-4%
L3 Communications	US	86,95	73,41	69,64	▼	-20%
Lockheed Martin	US	75,35	75,6	70,09	▼	-7%
Raytheon	US	51,52	48,8	45,58	▼	-12%
SAIC Inc	US	18,94	16,82	15,17	▼	-20%
Texas Instruments	US	26,06	24,9	23,96	▼	-8%
Tyco International	US	35,68	36,56	38,55	▲	8%
United Technologies	US	69,41	67,88	67,27	▼	-3%

DE: Frankfurt, FR: Paris, IT: Milano, UK: London, SW: Stockholm, US: NYSE, JP: Tokyo

→ Flash sur une valeur

Tyco International

Flottant : 497.700.000 actions

Cours au 31/12/2009 : 35,68 USD

Cours au 15/07/2010 : 36,56 USD

Cours au 02/09/2010 : 38,55 USD

Variation par rapport au 31/12/2009 : + 8 %

Dividende 2009 : 0,84 USD soit un rendement de 2,40 % par action

Actualités: CA 2009:17,2 milliards USD, 100.000 collaborateurs. Groupe diversifié: produits et services de sûreté (ADT), valves et contrôle industriel (actionnaire d'Areva), câbles et produits métalliques... Tyco Fire & Integrated Solutions installe des systèmes de détection incendie, des systèmes de contrôle d'accès et de vidéosurveillance. ADT installe actuellement le réseau digital des aéroports de Washington DC pour y placer des caméras de dernière génération.

Infos utiles

- Une publication bimensuelle
- Rédacteur en chef : Alain Establier
- Société Editrice : SDBR Conseil, SAS domiciliée
26 rue de la République 92150 Suresnes, France
520 236 662 RCS Nanterre
E-mail : admin@securitydefensebusinessreview.com
Web: www.securitydefensebusinessreview.com

- Abonnements: +33 (0) 9 77 19 76 40
- Abonnement annuel : 900 € HT (TVA 5,5 % : 949,50 € TTC)
- Abonnement semestriel : 550 € HT (TVA 5,5 % : 580,25 € TTC)
- ISSN 2107-7312

Prochain Numéro: **Mardi 21 Septembre 2010**

L'Etat français va-t-il sacrifier sa recherche militaire sur l'autel de l'atlantisme ?

L'été 2010 aurait-il marqué un tournant dans la politique d'investissement militaire de l'Etat français ? La question se pose à écouter l'actuel ministre de la Défense, Hervé Morin, commander au Directeur Général de l'Armement une mission relative à l'acquisition de 4 drones MALE Predator B, fabriqués par l'américain General Atomics ! Un fait suffisamment important pour que le député Bernard Carayon, pourtant membre de la majorité présidentielle, s'en émeuve le 04/06 : "l'acquisition par la France d'équipements militaires étrangers, à l'instar du drone américain Predator, constituerait un signe extrêmement inquiétant pour tous ceux qui, élus comme industriels, sont attachés à garantir nos capacités de recherche...des menaces fortes pèsent sur le niveau de nos investissements dans les technologies du futur".

→ Les drones Predator ne sont pas fiables !

Le ministre de la Défense ne peut ignorer que les nombreux Predator, employés pour des missions de guerre au-dessus de l'Afghanistan par l'US Air Force et la Royal Air Force, sont aussi les drones qui tombent le plus souvent: 47 Predator et Reaper se seraient crashés dont 9 pendant les entraînements sur le sol américain (*Los Angeles Times*). L'Etat français pourrait utilement s'interroger sur le Retex de ce matériel...

On nous dit que nous devons d'urgence envoyer des drones MALE en Afghanistan. A quel titre ? Au titre de l'effort de guerre de l'OTAN ? Dans ce cas on pourrait aussi bien envoyer un chèque, au bureau d'achat des matériels de l'USAF, pour l'acquisition de 4 drones supplémentaires, et rapatrier nos soldats plutôt que de se contenter d'être des supplétifs sur le terrain !

→ Le défaitisme est toujours suspect d'intérêts sous-jacents...

Certains officiers généraux en retraite font un intense lobbying pour les industriels américains, mais les hauts fonctionnaires de la Défense sont trop avisés pour s'y laisser prendre, quand les enjeux de la recherche avancée en matière d'armement engagent l'avenir même de cette industrie et son indépendance face aux américains, aux chinois, aux russes, et demain à l'Inde, au Brésil, etc. Les déclarations de l'actuel ministre de la Défense n'engagent que lui si, au vu du jeu de chaises musicales observé au gouvernement depuis 3 ans, il n'est plus à ce poste dans 2 mois...S'agit-il alors de gagner du temps pour ne rien décider ? C'est une possibilité car la Défense est, selon la définition du droit commercial, en cessation de paiement de ses créanciers depuis plus d'un an (sous couvert de l'alibi du système informatique Chorus).

→ Un consortium européen peut faire jeu égal avec les Etats-Unis

Il y a pourtant en France et en Europe des pépites de recherche et d'avancées technologiques en matière d'UAV qui contrebalancent largement les américains et les israéliens et pourraient faire jeu égal, si on s'en donnait les moyens. Northrop Grumman va mettre au point un Global Hawk ravitailleur capable de prolonger presque indéfiniment la mission de surveillance d'un UAV du même type, de 15 tonnes et d'une envergure de 39,9 mètres, pouvant voler à plus de 18.000 mètres d'altitude pendant 32 heures. Ce type de programme place de facto les Etats-Unis en leader sur ce créneau. Mais il s'agit de gros moyens financiers consacrés à des opérations de marketing de haute visibilité, du même type que les lancements des fusées Apollo ou de la navette Challenger. Ont-ils empêché pour autant les succès des programmes Ariane et du CNES ? La suprématie des russes et des américains en matière d'avions militaires gros porteurs a-t-elle empêché Airbus de réaliser l'A400M qui, on le verra bientôt, se révélera un magnifique outil au service des armées européennes. Non, car à chaque fois il y a eu un visionnaire courageux et une volonté politique, associés à des fonds de recherche dédiés.

Comme l'ont rappelé dans ces colonnes Hervé Guillou d'EADS Defense & Security (23/03/10) et Jean-François Henrio du groupe Thales (06/07/10), la France a les compétences industrielles pour mener à terme un projet de drone MALE, seule ou en partenariat. Le Talarion d'EADS ou le Neuron de Dassault se prêtent bien à une collaboration avec Thales, Sagem, Indra. et quelques autres pour en faire des projets majeurs. En matière de missiles on a su créer MBDA et en faire la réussite qu'on connaît. Pourquoi n'en serait-il pas de même avec les drones MALE ?

Alain Establier