



SECURITY DEFENSE

Business review

L'actu de la Menace

N° 40 • 17 Mai 2011

→ Diplomatie et réalisme

Un haut responsable israélien a dénoncé, sous couvert d'anonymat, les propos du chef de la diplomatie française, Alain Juppé, qui a qualifié de "chance" l'accord de réconciliation entre Hamas et Fatah, et a appelé Israël à ne pas se "bunkeriser". "Il est facile de dire qu'il ne faut pas se "bunkeriser" contre cet accord, lorsqu'on est confortablement calfeutré dans ses bureaux parisiens, alors qu'Israël doit se protéger contre les milliers de roquettes du Hamas, qui représentent une menace de la part d'un mouvement qui prône le racisme et la violence tout en refusant de changer de position"...a t'il affirmé.AFP

→ Piratage informatique: un risque majeur pour tous !

Une Cyberattaque contre les réseaux en ligne de Sony, peut-être due aux Anonymous, a forcé le géant japonais à débrancher les 77 millions d'utilisateurs de PlayStation Network (PSN) et de Qriocity, le service musical de Sony. Des experts en sécurité affirment que des données confidentielles des clients (certaines concernant leur carte de crédit) sont en vente sur Internet, sous forme de fichiers rassemblant des milliers, voire des millions de profils piratés. Le coût du piratage pourrait atteindre plusieurs milliards de dollars, sans compter le coût de reconstruction des systèmes de sécurité informatique de Sony.

→ Piraterie maritime: solidarité internationale

Le cargo Full City battant pavillon panaméen et transportant 24 marins chinois, a été attaqué par 7 pirates le 05/05 dans la partie centrale de la mer d'Arabie. Le Centre chinois de recherche et de sauvetage a immédiatement communiqué l'incident aux organisations et aux forces internationales anti-piraterie. Le cargo a été libéré la nuit suivante par des commandos américains et turcs (aidés de l'Inde), sans dommage pour les otages mais les pirates ont pu s'enfuir...RIA Novosti

→ Les Anonymous sont-ils manipulés par la CIA ?

Les Anonymous sont une organisation de personnes aux grandes compétences informatiques, ne se connaissant pas forcément mais ayant pour objectif, disent-ils, de lutter pour la liberté d'expression via Internet. Leur devise est "We are Anonymous. We are Legion. We do not forgive. We do not forget. Expect us". Depuis quelques mois, l'organisation s'est attaquée à de nombreux états (Tunisie, Algérie, Venezuela, Egypte) afin d'encourager les manifestations qui avaient lieu dans ces pays. On sait, pour la Tunisie et l'Egypte, que les Etats-Unis ont eu une influence sur ces révolutions. Il y a quelques jours, les Anonymous ont décidé de s'attaquer à l'Iran, pays connu pour avoir une armée de hackers parmi les plus performantes du monde. Est-ce un hasard? WebActus.net

SOMMAIRE

- > Interview de Marwan Lahoud, p.2
VP Stratégie d'EADS
- > Dans les secteurs p.4
- > Les marchés financiers p.5
- > L'UNHCR* couvre t'elle des p.6
criminels de guerre ?

AGENDA

- > 24 - 27 Mai 2011 - Budapest, Hongrie
TETRA World Congress
- > 31 Mai - 02 Juin 2011 - EAU
Airport Expo Dubaï
- > 08 Juin 2011 - Paris, France
2ème Assises du CSFRS
- > 20 - 26 Juin 2011 - Paris, France
Paris Air Show
- > 05 - 08 Sept. 2011 - Kielce, Pologne
MSPO

Plus d'infos

→ Iran / Egypte

Un vice-ministre iranien des Affaires étrangères se rendra très prochainement au Caire, en prévision d'une reprise des relations bilatérales rompues depuis 30 ans, ce qui confirme le processus engagé avec le passage, en février dernier, de 2 navires de guerre iraniens dans le canal de Suez...

Interview de Marwan Lahoud

Directeur Général Délégué à la Stratégie et au Marketing du groupe EADS

◆ **SDBR: Mr Lahoud, comment se traduit la volonté de rééquilibrage entre activités défense-sécurité et aviation civile dans le groupe EADS ?**

ML: La raison principale de cet axe stratégique dans la vision du groupe EADS est la volonté de bénéficier de ce que l'on nomme les contre-cycles. On a constaté dans l'histoire du groupe, et des sociétés qui sont à l'origine du groupe EADS (Aérospatiale, Dasa, Casa), cette notion de contre-cycle: quand l'aviation civile va bien, elle permet de faire entrer à la fois du résultat et de la trésorerie, ce qui permet de compenser les périodes où l'activité institutionnelle de défense est moins porteuse. Réciproquement, lors des crises de l'aéronautique, l'activité défense et sécurité a soutenu l'activité de l'ensemble du groupe. Nous avons encore pu le constater lors de la crise financière 2008/2010. Les activités autres que l'aviation commerciale ont permis au groupe EADS de passer le creux. Maintenant nous subissons le contrecoup, avec la baisse générale des budgets de défense dans les pays d'Europe occidentale, mais la reprise dans l'aéronautique civile permet au groupe de "passer la bosse".

◆ **Vous n'avez donc pas subi la crise comme d'autres industriels ?**

Au total et dans une vision globale, le groupe EADS n'a pas eu de décroissance de son activité entre 2007 et 2010, et nous avons continué de croître. Vu de l'extérieur on peut penser que c'est facile, mais la réalité repose en partie sur ce phénomène de contre-cycles, mais aussi sur une très bonne gestion du carnet de commandes. Fondamentalement ce contre-cycle a joué. Si le groupe avait été plus équilibré, nous aurions sans doute encore mieux résisté à la crise.

◆ **Quelles sont les filiales concernées par ce rééquilibrage ?**

Soyons précis. Ce que nous cherchons à équilibrer, ce n'est pas l'activité de la division Airbus, mais l'activité de construction d'avions commerciaux...par exemple, les activités de service liées aux avions commerciaux pour équilibrer le cycle des avions commerciaux. Tout le groupe EADS est concerné par cette stratégie de rééquilibrage: les activités de défense-sécurité (principalement Cassidian), les activités de service satellitaires, les activités militaires et de service d'Eurocopter (illustré par l'acquisition récente de l'équipementier canadien Vector Aerospace), les activités de service chez Airbus (à l'image de ce qu'a fait Boeing avec Aviall). Le tout, dans un contexte de croissance du secteur de la construction d'avions commerciaux, à l'horizon 2020.

◆ **Est-ce une stratégie vraiment nécessaire aujourd'hui ?**

Il est vrai que nous avons une activité globale qui croît, mais nous voudrions que toutes nos branches d'activités croissent et certaines plus vite qu'actuellement. Cette décision a été prise fin 2007, avec un objectif en 2020, mais la crise a un peu ralenti nos projets. Si l'objectif a été placé au delà de la planification habituelle des entreprises (3 à 5 ans), c'est que cette stratégie demande du temps, qu'elle dépend des opportunités lorsqu'il s'agit de croissance externe, et parce qu'il faut tenir compte aussi du délai nécessaire à l'intégration opérationnelle d'une acquisition. Lorsqu'un achat est bouclé, tout reste à faire...Nous avons défini des objectifs intermédiaires (2012 et 2015) et des outils de suivi (qualifiés de "cockpit"). Malgré les deux années de crise, nous pouvons dire aujourd'hui que nous pouvons toujours atteindre notre objectif.

◆ **Que se passe-t-il chez Cassidian ?**

Ce qui se passe chez Cassidian est totalement en ligne avec la vision stratégique 2020 du groupe. Nous avons évoqué l'équilibre civil-militaire. Un deuxième aspect du rééquilibrage à ne pas oublier est l'aspect amont-aval, c'est à dire la construction des produits-systèmes et les services autour desdits systèmes. Enfin, un troisième volet concerne l'aspect globalisation de l'industrie: aujourd'hui nous faisons près de 70% de notre chiffre d'affaires en dehors des 4 pays domestiques (France, Allemagne, Espagne et Royaume-Uni), mais nous y retrouvons 90% du personnel du groupe. C'est un atout pour la balance extérieure de ces pays, mais ce n'est pas optimal puisque la croissance n'est pas dans ces pays. Dans l'aviation commerciale, ce ne sont pas nos clients historiques européens, que nous aimons beaucoup d'ailleurs, qui font la croissance du marché mondial. Dans le militaire, c'est encore plus vrai. Donc il faut chercher ailleurs la croissance, pas seulement avec des bureaux de représentation, mais avec des implantations industrielles qui nous sont demandées par les clients. C'est ce que fait Cassidian, en tenant compte des besoins de globalisation, pour l'activité défense-sécurité d'EADS.

◆ **Eventuellement en allant donc s'implanter dans des pays non-européens ?**

En allant s'implanter là où est le marché. Pour autant nous n'allons pas quitter l'Europe! Nous sommes dans une activité globalement en croissance, donc nous profitons de cette croissance pour développer des activités industrielles, en dehors des pays domestiques.

Interview de Marwan Lahoud

Directeur Général Délégué à la Stratégie et au Marketing du groupe EADS

Aujourd'hui, sur ces marchés, tous les pays où se situe la croissance demandent du transfert de technologie. Par exemple, si nous mettons en place un système de protection des frontières en Arabie saoudite, je ne vois pas comment nous pourrions le développer et le déployer à partir d'Elancourt ou de Friedrichshafen, donc dans ce cas nous allons en Arabie saoudite, comme nous irions au Qatar ou ailleurs...Ne sous-estimons pas la demande de transfert de technologie de ces pays, qui est sous-jacente à toutes les commandes publiques en matière de défense!

◆ **La croissance externe est-elle d'actualité chez Cassidian ?**

A l'évidence, oui! Lorsque nous parlons d'implantation dans certains pays, il faut acheter une entreprise existante ou s'associer à un partenaire local. Globalement, et au delà de Cassidian, nous avons un certain nombre de cibles pour compléter la croissance organique du groupe. Nous considérons que 30 à 40% du rééquilibrage passe par la croissance externe...

◆ **Dans cette stratégie, comment se situe la R&D du groupe ?**

Dans l'industrie "Aerospace", la ressource rare est la ressource humaine. Nous manquons d'ingénieurs sur la planète. Il faut donc, lorsque c'est possible, aller chercher les compétences où elles se situent. Il y a beaucoup d'activités de recherche que nous pourrions faire dans un mode "research network", c'est à dire avec des gens situés dans des labos autour du monde, travaillant sur des projets EADS dont nous garderions la maîtrise.

◆ **Quel est l'impact des non-décisions de construire un drone Male en France pour EADS ?**

Revenons aux bases du sujet! Aujourd'hui, dans le ciel européen, il y a un drone MALE qui vole et qui est opérationnel: il s'agit du Harfang, sous maîtrise d'œuvre EADS, qui vole en Afghanistan. De ce que nous entendons, les utilisateurs sont satisfaits mais il y a un problème de dimensionnement du programme. En partant de ce constat, nous pouvons légitimement penser que, pour la génération suivante, EADS soit au moins qualifié pour être consulté...C'est pourquoi nous avons lancé le projet Talarion, conçu comme un projet de drone MALE européen, en essayant d'y intéresser la France, l'Allemagne, l'Espagne et maintenant la Turquie. A coté de cela, il y a eu des avancées significatives au sommet franco-britannique avec des annonces de projets communs, dont une association entre un industriel britannique et un français qui n'est pas EADS...Nous observons cela avec intérêt car, s'il y a compétition (le contraire paraissant inimaginable), nous monterons un consortium concurrent pour proposer une solution alternative. Aujourd'hui ce qui manque, ce ne sont pas les déclarations mais les financements...Donc nous attendons le lancement d'un programme, car il n'y a pas de programme!

◆ **C'est là qu'on reparle du Predator américain dans le landernau Défense...**

Si acheter des Predator veut dire, pour l'Etat-major français, de disposer immédiatement, de moyens autonomes, pour un prix défiant toute concurrence, la décision pourrait être immédiate. Si ces 3 composantes de la décision ne sont pas claires, il faut bien réfléchir...En tant qu'industriel européen, je pense que ce serait dommage de casser la capacité européenne dans ce domaine et, contrairement à ce qui se dit, les européens ont déployé une capacité qui se nomme Harfang!

◆ **Quid de la collaboration avec les autres groupes français: Dassault, Thales, Safran ?**

Thales et Safran sont des partenaires industriels permanents et très importants pour EADS. Nous sommes à la fois partenaires et concurrents. La coopération industrielle avec Dassault est plus limitée, car leur compétence est plus pointue: ils fabriquent des avions de combat concurrents de l'Eurofighter d'EADS. Nous sommes quand même actionnaire à 46% de Dassault aviation...

◆ **Que dire de l'appel d'offres indien mettant l'Eurofighter en bonne position ?**

Nous sommes extrêmement fiers d'être dans la short list de cet appel d'offres, face au Rafale. Il y a encore beaucoup de chemin à faire avant d'arriver à un contrat, car ce sont des processus très longs. Le client indien a des processus d'acquisition sophistiqués et il a émis une spécification très élaborée pour un avion de génération future. L'élimination des avions américains (F16 et F18) n'est pas une surprise, puisque leur conception date des années 1970. Les 2 avions présents les plus modernes dans leur conception étaient le Rafale et l'Eurofighter. Donc l'Inde a émis une décision technique, mais le chemin est encore extrêmement long...

Interview réalisée par Alain Establier

Dans les secteurs

→ Cisco se lance dans la vidéosurveillance et la protection physique

Cisco, leader mondial de la gestion des réseaux, fournit des solutions pour le transport des données, de la voix et de la vidéo. Le groupe compte 70 000 collaborateurs dans le monde, dont 750 en France, et a réalisé en 2010 un chiffre d'affaires de 40 milliards de dollars. Cisco se positionne aujourd'hui sur le marché de la vidéosurveillance et de la sécurité physique des sites sensibles et des municipalités. Appuyé sur une architecture réseau IP, le groupe entend offrir des solutions "plug and play" auto-configurées, allant de la caméra au contrôle d'accès en passant par l'analyse d'image et la notification. Pour compléter son offre, Cisco a passé des accords avec des partenaires, dont Safran/Morpho et Flir en France, et des intégrateurs comme Ineo et Axians. L'objectif est de prendre 20% du marché français à 3 ans.

→ Axis confirme son leadership dans un marché de la surveillance qui explose

Axis Communications s'impose toujours plus sur le marché de la sécurité avec une croissance de 27% en 2010 et un chiffre d'affaires s'élevant à 410M USD. L'Institut IMS Research a identifié Axis comme le deuxième fournisseur mondial de caméras de surveillance, toutes technologies confondues. L'entreprise prévoit une croissance annuelle du marché de la vidéo IP de plus de 20% pour les cinq prochaines années...

→ Sofradir produit des détecteurs IR à utilisation duale

Sofradir, fabricant français de détecteurs infrarouge pour applications militaires, spatiales et industrielles, et l'Onera, le centre français de recherche aérospatiale, ont dévoilé un nouveau détecteur infrarouge, intégrant une optique panoramique (optique Fisheye- lentille à 360°), lors du salon SPIE d'Orlando. Cette optique Fisheye, intégrée aux détecteurs infrarouge de Sofradir, permettra un gain de place pour les systèmes anti-missile grâce à la réduction du nombre de lentilles utilisées.

→ L'actualité de Cassidian

- Le consortium "KOFA/GIADS" (Cassidian et Frequentis Nachrichtentechnik GmbH) a livré un centre de contrôle et de reporting (CRC) de nouvelle génération à l'armée de l'Air allemande. Cassidian a fourni le système de gestion du champ de bataille et la société autrichienne Frequentis, le nouveau système KOFA-VoIP de communication voix-données basé sur IP. L'ensemble des CRC de la Luftwaffe est désormais équipé de la technologie KOFA/GIADS.

- Dans le cadre du projet de Recherche et Technologie Demoloc, soutenu par L'Agence Nationale de la Recherche en collaboration avec la société 3D Plus, le Centre de Recherche Appliquée CEA-Leti et le SDIS69, Cassidian évalue les possibilités d'utilisation des capteurs inertiels pour la mesure des postures des intervenants (debout, assis, couché), couplée à de la triangulation radio, afin d'améliorer la sécurité des sapeurs-pompiers et des acteurs de la sécurité publique intervenant dans les bâtiments et les espaces confinés, tels les parkings souterrains.

→ Le business de l'ONU intéresse les groupes français

Geodis, Sodexo, Thales et le GIE Access ont créé la société commune Global [X] pour combiner leurs efforts dans le domaine de l'appui aux opérations de maintien de la paix de l'ONU, en offrant des modules de services: construction de camps, communications, services logistiques, gestion du trafic aérien, etc. Fondé en 2009 à l'initiative de chefs d'entreprise, le GIE Access vise à positionner ses adhérents sur les marchés des Organisations Internationales actives dans la gestion de crise, l'aide humanitaire, le maintien de la paix et le développement.

→ Sofipost et Bull ont cédé leurs participations dans Keynectis

Keynectis a réalisé en 2010 un chiffre d'affaires proche de 12 M€, en croissance de 10% par rapport à 2009. Le capital de Keynectis est désormais structuré comme suit: Gemalto (21,7%), Morpho/Safran (21,7%), Euro-Information/Crédit Mutuel (21,7%), CDC (14,4%), Thierry Dassault Holding (14,3%), Imprimerie Nationale (6,3%).

→ INSIDE Secure prend une licence sur la technologie SecurCore d'ARM

"Inside Secure", basé à Aix en Provence, va fournir des solutions, utilisant des processeurs sécurisés 32-bits, basées sur l'architecture de pointe d'ARM, qui conçoit les technologies qui sont au cœur des produits numériques de pointe, pour les marchés des paiements sécurisés, de la sécurité numérique et du NFC. Un appareil doté de la technologie NFC est capable d'échanger des informations avec des cartes à puces sans contact, un téléphone portable, un ordinateur portable, un PDA, etc.

Les marchés financiers

→ Tendence générale des marchés

Après une progression de 93% depuis fin 2008, l'indice des matières premières CRB perd plus de 4% depuis son pic du 8 avril (un pic supérieur de 21% au pic de juillet 2008), avec des chutes spectaculaires sur certains produits (le baril de pétrole en recul de 14% entre le 2 et le 12 mai, l'argent de 30%...). Il existe des raisons fondamentales à la hausse des prix des matières premières: une forte croissance mondiale, des investissements dans de nouveaux gisements stoppés nets en 2008, des catastrophes climatiques qui déséquilibrent les marchés agricoles... Mais la spéculation financière, abreuvée par les liquidités abondantes de la Fed a amplifié les mouvements au point de pousser le G20 à se saisir du dossier. Des mesures d'assainissement sont nécessaires: augmentation des dépôts pour les contrats à terme, limitation des positions en rapport avec les besoins économiques réels. En attendant, il aura suffi de quelques indices économiques médiocres ou de quelques mesures techniques (hausse de 13% des dépôts sur les contrats sur l'argent à Chicago le 2 mai) pour amorcer ce qui ressemble à un éclatement de bulle spéculative.

Les Leaders du secteur Security & Defense

Nom	Pays	Cours au 31/12/10	Cours au 28/04/11	Cours au 12/05/11	▲ / ▼	Depuis le 01/01/11
Rheinmetall	DE	60,17	59,59	60,29	▲	0%
ThyssenKrupp	DE	30,99	30,62	32,73	▲	6%
Siemens	DE	92,70	97,79	94,77	▼	2%
Alcatel-Lucent	FR	2,18	4,3	4,38	▲	101%
Bull	FR	3,41	4,71	4,7	▼	38%
Dassault Aviation	FR	601	650	661,03	▲	10%
EADS	FR	17,32	21,08	21,82	▲	26%
Gemalto	FR	31,84	34,83	33,99	▼	7%
Radiall	FR	71,5	77,5	79	▲	10%
Safran	FR	26,5	25,42	27,37	▲	3%
Thales	FR	26,18	29,67	29,4	▼	12%
Finmeccanica	IT	8,51	9,38	9,42	▲	11%
Hitachi Ltd	JP	433	438	457	▲	6%
Mitsubishi Electric	JP	852	891	865	▼	2%
Panasonic	JP	1153	998	974	▼	-16%
Sony	JP	2927	2260	2241	▼	-23%
Assa Abloy	SW	189,5	180,4	179,5	▼	-5%
Axis AB	SW	122,5	148	153	▲	25%

Nom	Pays	Cours au 31/12/10	Cours au 28/04/11	Cours au 12/05/11	▲ / ▼	Depuis le 01/01/11
Saab Group	SW	123	135,5	146,6	▲	19%
Volvo AB	SW	118,5	112,7	117,4	▲	-1%
Babcock Int Group	UK	571	634,5	644,75	▲	13%
Bae Systems	UK	330	329,2	334,4	▲	1%
Qinetiq Group	UK	130	121,5	117,1	▼	-10%
Ultra Electronics	UK	1696	1731	1698	▼	0%
Cisco Systems	US	20,23	17,19	16,93	▼	-16%
Elbit Systems	US	53,13	56,68	51,99	▼	-2%
General Dynamics	US	70,96	72,72	74,81	▲	5%
Honeywell Int.	US	53,16	61,46	60,86	▼	14%
Ingersoll Rand	US	47,09	50,79	50,79	▲	8%
L3 Communications	US	70,49	80,12	83,72	▲	19%
Lockheed Martin	US	69,91	79,16	80,07	▲	15%
Raytheon	US	46,34	49,76	49,2	▼	6%
SAIC Inc	US	15,86	17,55	17,5	▼	10%
Texas Instruments	US	32,5	35,9	35,33	▼	9%
Tyco International	US	41,44	48,87	49,5	▲	19%
United Technologies	US	78,72	87,86	89,57	▲	14%

DE: Frankfurt, FR: Paris, IT: Milano, UK: London, SW: Stockholm, US: NYSE, JP: Tokyo

→ Flash sur une valeur

SONY

Flottant: 1 004 637 000 actions

Cours au 31/12/2010 : 2927 JPY

Cours au 28/04/2011 : 2260 JPY

Cours au 12/05/2011 : 2241 JPY

Variation par rapport au 31/12/2010 : - 23 %

Dividende 2010: 42,50 JPY soit un rendement de 1,45%

Actualités: Leader dans les systèmes de capture, d'enregistrement et de transmission de l'image et du son. Vidéosurveillance et produits de reconnaissance faciale. L'exercice 2009 (arrêté au 31/03/10) avait vu le chiffre d'affaires du géant japonais s'élever à 89,6 milliards de dollars (-7%) pour un RBE de 395 M\$ (0,44% de rentabilité). Nul doute que les effets du tsunami et la perte de données de clients suite au piratage informatique ne dégradent considérablement les résultats 2011.

Infos utiles

- Une publication bimensuelle
- Rédacteur en chef : Alain Establier
- Société Editrice : SDBR Conseil, SAS domiciliée
26 rue de la République 92150 Suresnes, France
520 236 662 RCS Nanterre
E-mail : admin@securitydefensebusinessreview.com
Web: www.securitydefensebusinessreview.com

- Abonnements: +33 (0) 9 77 19 76 40
- Abonnement annuel : 900 € HT (TVA 5,5 % : 949,50 € TTC)
- Abonnement semestriel : 550 € HT (TVA 5,5 % : 580,25 € TTC)
- ISSN 2107-7312

Prochain Numéro: **Mardi 31 Mai 2011**

L'UNHCR* couvre t'elle des criminels de guerre ?

Dans une intéressante étude très documentée, Marc-Antoine Pérouse de Montclos** décrypte ce phénomène apparu au XXème siècle (il y a donc peu de temps) que sont les regroupements dans des camps des flux de populations, victimes de guerre ou de catastrophe naturelles. Il souligne d'entrée les risques que présentent ces camps pour les populations, particulièrement les jeunes: apprentissage du crime, radicalisation des esprits, embrigadement, etc. Les exemples ne manquent pas en effet de guerres asymétriques développées à partir des camps: khmers rouges en Thaïlande, moudjahidines afghans au Pakistan, palestiniens au Liban, etc. Soulignant que l'apparition des camps pour regrouper des populations était une solution de facilité pour encadrer des mouvements de populations dans des pays en crise, l'auteur rappelle comment la protection du droit international, donnant un statut d'extraterritorialité à ces camps, est souvent utilisée à des fins politiques.

→ Au Cambodge, le HCR aidait les guérilleros abrités dans les camps...

Détaillant l'exemple des camps de "réfugiés" le long de la frontière entre la Thaïlande et le Cambodge dans les années 1980/1990, l'auteur souligne que, selon les camps, de 30 à 50% de leurs habitants étaient en fait des combattants et que 50 à 90% des vivres fournies par les occidentaux y étaient détournées au profit des guérilleros, dans une guerre qui durera 13 ans sous perfusion onusienne....Plus récemment, les camps installés à la frontière du Soudan et du Tchad pour accueillir les réfugiés du Darfour servent de base de repli pour les combattants contre le régime de Khartoum, de lieu de trafic d'armes, de vols et détournement de vivres, pendant que les humanitaires et les medias occidentaux se font les relais d'une guerre de propagande entre les belligérants: entre juin et septembre 2007, 9 incidents graves (sur les 13 recensés par l'ONU) avaient trait au détournement de ressources humanitaires... Fort des exemples passés, le HCR s'interdit maintenant d'établir et d'approvisionner des camps à proximité des frontières pour ne pas les voir se transformer en base de guérilleros.

→ L'économie de l'humanitaire repose sur des chiffres "bidonnés"...

L'auteur relève la baisse du nombre de conflits à travers le monde et la baisse du nombre de personnes réellement prises en charge par le HCR (même s'il reste important), pour pondérer l'amplification médiatique qui est donnée au problème des réfugiés à travers le monde, nous donnant ainsi une fausse image statistique. Il décrit aussi l'évolution des outils de recensement, la multiplication du nombre des ONG (des centaines, là où n'existait en 1960 que le CICR***, un vrai business pour certains), la prise en compte nouvelle de maladies ou de phénomènes climatiques, les changements de certaines règles juridiques de classification, etc. pour relativiser la progression du phénomène des déplacés dans le monde. S'appuyant sur de nombreux exemples précis, monsieur de Montclos démontre le bidonnage fréquent des chiffres des victimes ou des déplacés, pour servir des intérêts politiques, médiatiques ou simplement matériels (obtention de subventions de l'ONU entre autres)! Bref il n'y a pas de croissance exponentielle de ce phénomène, comme on veut nous le faire croire, mais une lente décroissance sur longue période (nécessaire à l'observation, compte tenu de l'impact ponctuel de certaines catastrophes naturelles).

→ Silence, on tue...

Le maintien d'un semblant d'ordre dans les camps est une problématique des organisations humanitaires et de l'ONU en particulier. Faisant appel soit à la police ou à l'armée locale, soit à des milices auto-proclamées dans les camps, on a pu constater encore récemment nombre d'atrocités et d'exactions commises par ceux sensés faire respecter la loi. Autre effet néfaste des camps, la propagation des maladies en milieu confiné a été constatée dans bien des cas (en Ouganda en 1996, on comptait jusqu'à 1000 morts par semaine, bien plus que la guerre...). La mise en place de camps pose donc des problèmes éthiques, juridiques et pratiques qui incitent l'auteur à poser la question du bien fondé de la poursuite de ce type d'aide humanitaire ou, au moins, du positionnement juridique de l'assistance et de la responsabilité des humanitaires, en cas de silence face à des exactions constatées contre les populations!

Alain Establier

* UNHCR: Agence des Nations Unies pour les réfugiés - HCR: Haut Commissariat pour les Réfugiés

** "Les camps de réfugiés et la guerre: du sanctuaire à l'enfermement humanitaire?" Marc-Antoine Pérouse de Montclos, IFRI, janvier 2011.

*** CICR: Comité International de la Croix-Rouge